

事業案内

Inside of a business proposition



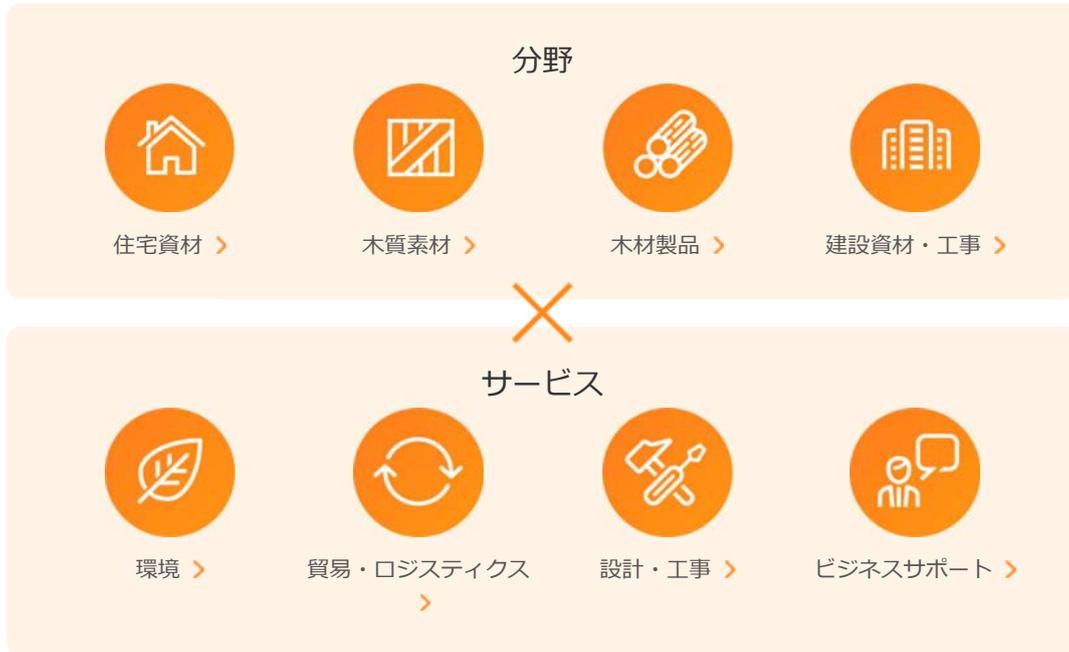
つなぐ。つくる。こたえる。
伊藤忠建材株式会社

事業紹介

住まいを軸に様々なサービスを提供し、お客様をサポートしています。

住まいに係る様々な商品の取り扱いだけでなく、物流、設計・工事、貿易、各種サポートなどの多様な機能を提供し、オリジナルブランド戦略を展開する総合建材商社へと成長を続けています。

Our Business



Our strength

伊藤忠グループの総合力と
ネットワークをバックボーンにした情報力



ビジネスと環境配慮の両立

伊藤忠建材は、その経済活動を通じ、環境に配慮した商品を積極的に取り扱い、お客様にお届けすることを目的に、2007年に「地球樹（ちきゅうぎ）」事業をスタートしました。

例えば、循環型の植林木を活用した製品を開発するなど、ビジネスと環境配慮の両立に取り組んでいます。



つなぐ。つくる。こたえる。
伊藤忠建材株式会社

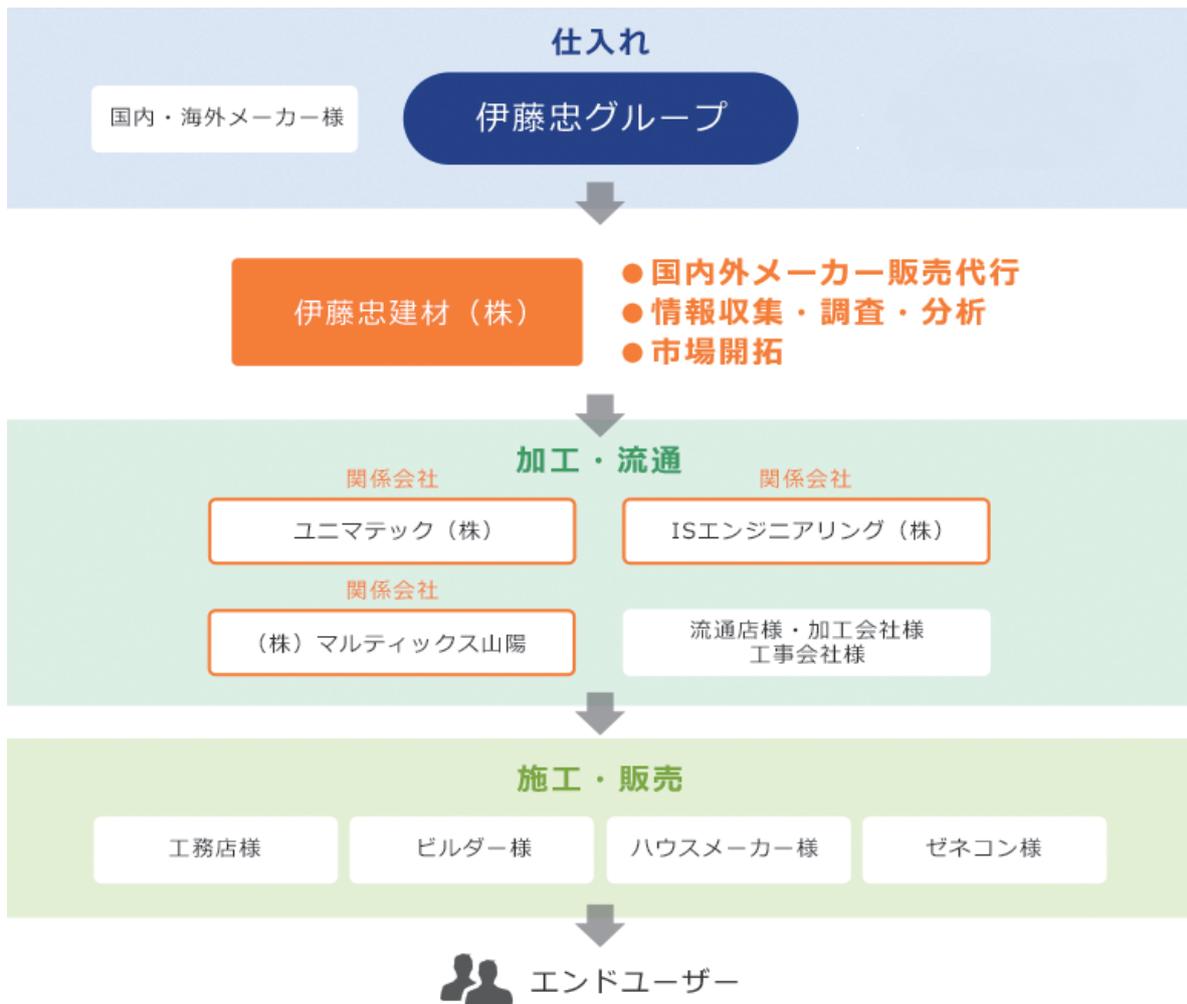
ビジネスフロー

関係会社との有機的な連携で、「建材ビジネス」のフィールドに新たな価値を創造します。

伊藤忠商事から建材専門商社として分社して以来、私たちは生活空間にかかわるそれぞれの分野において有機的なネットワークを築き上げてきました。

今後も、川中に位置する専門商社として、グループの総合力を最大限に活かしながら、サプライヤーと協働し、お客さまに向けて、地域に密着したサービス、次のビジネスを生み出してまいります。

幅広い事業領域とネットワークを持つ伊藤忠グループの総合力を駆使し、
グループ全体で川上から川下まで対応が可能



住宅資材

伊藤忠建材の「住宅資材」分野の強み

「住」に関するあらゆるマテリアルと情報をお客さまに提供します。

強み1：建材商社の中でトップクラスの取扱高

戸建住宅やマンションなどを対象に、システムキッチン、システムバスをはじめとする住宅設備機器やフローリングなどの木質系建材、断熱材、外壁材、屋根材など、「住」に関するあらゆるマテリアルを取り扱います。いずれも機能性やデザイン性に優れ、建材商社の中でトップクラスの取扱高を誇ります。

強み2：環境配慮型住宅の普及に貢献・安心安全につながる提案

近年では住宅のエコ化を推進する断熱材や住宅設備機器などが伸びており、仕入先メーカーとも協働し、環境配慮型住宅の普及に貢献する提案を行っています。また、高齢化社会を見据えた安心安全につながる提案にも力を入れています。

強み3：全国のお客さまとのつながり

私たちの強みは全国の各地域の有力なビジネスパートナーとの信頼関係をもとにした強固なつながりがあること。住宅資材の流通だけでなく、ノウハウや情報の提供など、ハードとソフトの両面からお客さまをサポートします。また、住宅資材分野に進出したいと考える異業種のお客さまへのソリューションが提供できるのも、伊藤忠建材ならではの。「住」を切り口に、さまざまなビジネスを創りだしていきます。

取り扱い商材例



住宅設備機器



住宅設備機器



木質系建材



断熱材



外壁材

エコ住宅の普及・拡大

環境保全に向け国民的な関心が高まっているなか、住宅においても「省エネ」「創エネ」「蓄エネ」につながるさまざまな商品が開発されています。伊藤忠建材では、メーカーと連携してさまざまなエコ商品の拡大につながるキャンペーンを展開しているほか、太陽光発電システムや蓄電池、HEMS（ホーム・エネルギー・マネジメント・システム）など、スマートハウスを実現する設備機器の提案・販売を行っています。

さらにお客さま向けに、長期優良住宅等を建てる際に必要な適合証取得のための登録住宅性能評価機関への技術的審査申請を代行いたします。また、昨今注目されているゼロ・エネルギー住宅（ZEH）の計算や建築物省エネ法の施行によりスタートしたBELS認証取得に関するサポートも致します。



木質素材

伊藤忠建材の「木質素材」分野の強み

国内そして海外から環境に配慮した高品質の合板・木質ボードをお届けします。

強み1：高品質の合板・木質ボードの取り扱い

私たちは、高品質の国内産合板や繊維板などの木質ボードの取り扱い拡大に力を入れてきました。長年にわたり仕入先とパートナーシップ関係を築き上げ、更なる品質向上に努めています。

強み2：環境配慮型商品を多数揃えています

環境意識の高まりとともに取扱量を伸ばしているのが、「地球樹」ブランドの合板です。設立当初から手がけてきた輸入合板に関しては、森林の持続可能性に配慮し、環境配慮型の合板を開発しているほか、FSC-CoC認証合板を現地メーカーから輸入し、お客様のご要望に合わせてお届けしています。

強み3：仕入先から製造まで、幅広いフィールドへ

私たちは、高品質の商品を安定的に供給するために、仕入先との関係構築を行うだけでなく、東南アジアではインドネシア・マレーシアに駐在員・現地スタッフを配置し、現地の協力工場にて技術的な指導を行うなど、幅広いフィールドで品質向上に努めています。



取り扱い商材例



合板



繊維板



地球樹シリーズ

環境配慮型商品「地球樹」ブランド開発

環境意識の高まりとともに取扱量を伸ばしているのが、「地球樹」ブランドの合板です。たとえば、「植林木天然木複合合板」は、文字通り、植林木と南洋材天然木をミックスした素材です。中心部分の大半に植林木を使用することで、南洋材天然木の使用を大幅に減らし環境保全に貢献できるだけでなく、安定した品質と供給に結びつけています。

また、国産ヒノキと杉のハイブリット構造用合板「香樹」、台板合板の原材料に北海道産トドマツを使用したクロス下地用合板「Mクロス」などがあります。



木材製品

伊藤忠建材の「木材製品」分野の強み

ニーズに合わせて、世界各国から住宅用構造材を中心とした木材製品を安定供給します。

強み1：多様な木材製品を、価格と納期を維持しながら安定供給

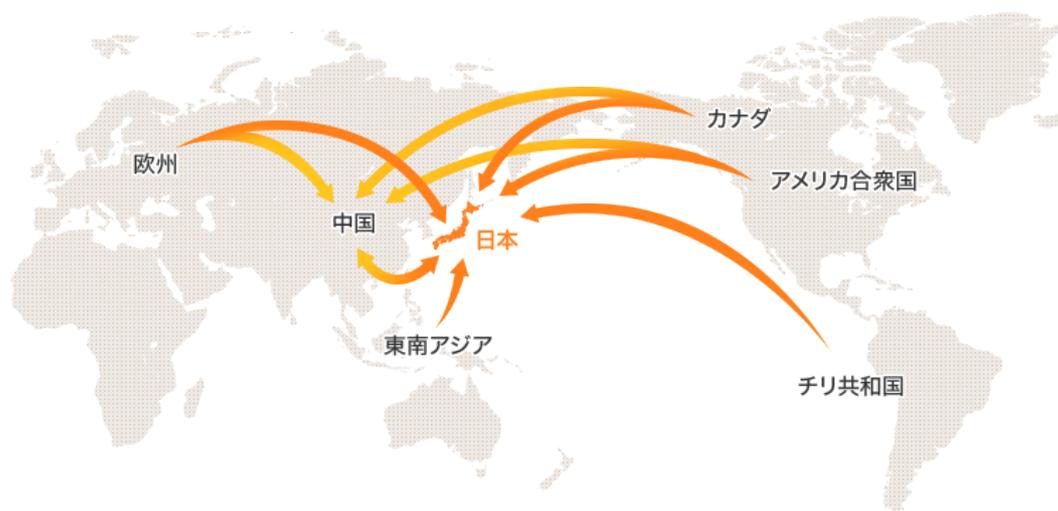
私たちは、流通業者、ハウスメーカー、プレカットメーカー、ホームセンターなどを対象に、北米材、欧州材、国産材の木材製品をお届けしています。品目は、構造材、造作材、梱包材など多岐にわたります。これらの多様な商品を、価格と納期を維持しながら安定供給するため、国内はもちろん、欧州、北米、東南アジア、と世界各国に足を運び、多くのサプライヤーと密接に連携しています。また多様なニーズに応えるべく、海外で加工し製品としてお届けもしております。

強み2：環境配慮型商品の拡大

伊藤忠建材では、CoC認証を取得し、認証材の流通を推進しています。また、オリジナルブランド「地球樹」を開発、販売する事により環境配慮型商品の拡大に貢献しています。

強み3：国産材活用への取り組み

近年、国内森林資源の積極活用が奨励される中、伊藤忠建材は国内の立木伐採権を購入し、丸太の伐採から選別、客先配送までをトータルで行っております。国内の直需先（製材メーカー、バイオマス工場）への販売の他、一部は海外へ輸出しています。国産材の更なる活用とブランド力向上、そして持続可能な森林整備において、事業者としての役割を果たしてまいります。



取り扱い商材例



つなぐ。つくる。こたえる。
伊藤忠建材株式会社

環境配慮型商品の拡大

私たちは、CoC認証を取得し、木材の製造、加工、流通の全ての過程で適正に管理された森林から産出された認証材の流通を推進し、森林保全と持続可能な森林資源の活用を進めています。

また、オリジナルブランド「地球樹」を開発、販売する事により、国内外の様々な環境配慮型商品の拡大に貢献しています。



伊藤忠建材の「建設資材・工事」分野の強み

建設資材はもちろん、施工、さらにはビジネスチャンスを広げるソリューションまで。

特徴1：住宅だけにとどまらない多様なニーズに対応した多様な商品のご提供

私たちの活動領域は住宅だけにとどまりません、マンション、テナントビル、工場、倉庫、ホテル、ショッピングセンター、公共性の高い施設（公園、学校、鉄道施設、高速道路のサービスエリア）、更には公共土木分野等の建設ニーズに対応して、関係会社や取引先様と連携し、国内外から多様な商品をご提供しています。

特徴2：情報発信から工事まで、トータルで請け負える強み。

私たちの特色の一つは、関係会社のISエンジニアリングとの連携により、建材商社でありながら工事機能も持っていること。また伊藤忠グループ内のアライアンスを通じて、マンションや物流施設などのプロジェクトにも参画しています。こうして得られた高度な施工技術と、ノウハウの蓄積、ディベロッパーやゼネコン、工事会社等との強固なネットワークを武器に、豊富な情報の提供やビジネス機会のアドバイスが行える点も強みです。

特徴3：新たな商品開発力

私たちのミッションは、お客さまのニーズに応え、お客さまのビジネスの拡大に寄与する商品をご提供すること。建築物の建設に関わる業務の中で、商社ならではの発想で、グッドソリューションにつながるアイテムを開発しています。



取り扱い商材例



内装材



調湿建材



トイレブース



トイレブース



ハウエル管



忘れ物防止トレイ

👉 取り組みPickup

多様な商品開発と取り扱い

取り扱う品目は多種多様。基礎構造資材、土木資材、外壁材、内装資材や断熱材、金属製建具やシャッター、住宅設備機器、さらには情報機器と、そのバラエティは業界随一です。建設資材を販売するだけでなく、住設工事や内装・建具工事など一連の施工も実施しています。

最近ではコンビニエンスストアを中心とした店舗向け商品も拡充しています。

お客さまのビジネスチャンスを広げるソリューションを提案し、需要を幅広く創造することにより、取引先様からも高く評価されています。

メラミン系フェノール樹脂板を使用して製造販売しているトイレブースは、公共施設用途を中心に（サービスエリア、駅、学校、公園など）高く評価されています。さらに耐薬品性の高いメラミン系フェノール樹脂板は実験台の天板に採用されております。

また海外のCADセンターと連携し、国内の建材会社へCAD図面の提供も行っています。建築以外の土木分野にも注力しており、国土強靱化、防災減災対策、持続可能な国土づくりに対応する構造物の維持メンテナンスに向けた商品を取り扱っています。



環境

伊藤忠建材の「環境」の特徴

ビジネスと環境配慮の両立



特徴1：事業における環境負荷の低減

環境マネジメントシステムを構築し、PDCAサイクルで事業における環境負荷の低減を進めています。

特徴2：地球樹事業

2007年より「地球樹（ちきゅうぎ）」事業を立ち上げ、環境配慮型商品の普及促進と環境配慮活動を推進するプロジェクトを進めています。



こんな取組をしています

CASE01

事業活動全体を通じて環境に与える影響を的確に捉え、環境目的・目標を定め、環境マネジメントシステムと環境パフォーマンスの継続的改善、向上に取り組んでいます。

CASE02

地球環境を守り、住まいに安心と安全、快適な暮らしを提供する商品を「地球樹」商品と名付け、その企画、開発、販売活動に注力しています。現在、「地球樹」商品は45品目。今後も品揃えを強化し、地球樹商品の普及に努めてまいります。

CASE03

「地球樹」事業の一環として2013年より長野県下高井郡木島平村と森林(もり)の里親契約を締結し、同村のカヤの高原牧場内に「地球樹の森」を設立。未利用牧草地を元のブナの森に還す活動を展開しています。



つなぐ。つくる。こたえる。
伊藤忠建材株式会社

「地球樹」の森づくり活動

牧草地の周辺はブナ原生林が広がっていますが、自然のままの状態では森に還るまで長い年月がかかります。とくに牧草地は、地表に牧草の根が厚く堆積しているため、ブナの実が落ちて発芽しても、根が土壌まで届かず枯れてしまいます。そこで、人の手によって林縁部の実生のブナ稚樹を掘り採り、重機を使ってベルト状に表土を剥ぎ取った植栽地に移植するというユニークな方法で森づくりを実施。伊藤忠建材では、木島平村と森林の里親契約を結んだ約2haの牧草地にブナの稚樹を植林し、元のブナの森に還す計画です。



貿易・ロジスティクス

伊藤忠建材の「貿易・ロジスティクス」の特徴

伊藤忠グループの強みを活かした貿易・配送機能



特徴1：世界各国との貿易ネットワーク

私たちは、多様な商品を価格と納期を維持しながら安定供給するため、欧州、北米、東南アジア、南米と世界各国に足を運び、多くのサプライヤーと密接に連携しています。また、多様なニーズに応えるべく、海外で製品を加工し、お届けするだけでなく、国内の商品をアジア中心に輸出することも行っています。

特徴2：邸別配送、ジャストイン配送機能

私たちは関係会社の[ユニマテック](#) □ を含め、関東エリアを中心に、邸別配送、ジャストイン配送の機能を持っています。

こんな取組をしています。

CASE01

高品質の商品を安定的に供給するために、仕入先との関係構築を行うだけでなく、東南アジアではインドネシア・マレーシアに駐在員・現地スタッフを配置し、現地の協力工場にて技術的な指導を行うなど、幅広いフィールドで品質向上に努めています。

CASE02

木材事業では、カナダとイギリスに駐在員・現地スタッフを配置し、一部では現地に在庫を持ち、用船まで自社で行う体制を整えています。欧米各国から日本全国各地の港に向け、必要な製品を必要な場所・お客様へスムーズにお届けいたします。



つなぐ。つくる。こたえる。
伊藤忠建材株式会社

設計・工事

伊藤忠建材の「設計・工事」の特徴

伊藤忠建材グループの連携による設計・工事機能を持っています。



特徴1：住宅の設計・工事機能

関係会社であるユニマテック、マルティックス山陽は、新築・リフォーム物件の外壁・外溝、住設関係の積算・施工を行う機能を持っています。伊藤忠建材の資材調達力とのシナジーを活かし、住宅建設において一貫したサポートを行います。

特徴2：その他設計・工事機能

関係会社であるISエンジニアリングとの連携により、私たちは建材商社でありながら工事機能を持っています。伊藤忠グループ内のアライアンスを通じて得た高度な施工技術と、ノウハウの蓄積、ディベロッパーやゼネコン、工事会社等との強固なネットワークを武器に、豊富な情報の提供やビジネス機会のアドバイスが行える点も強みです。

こんな取組をしています

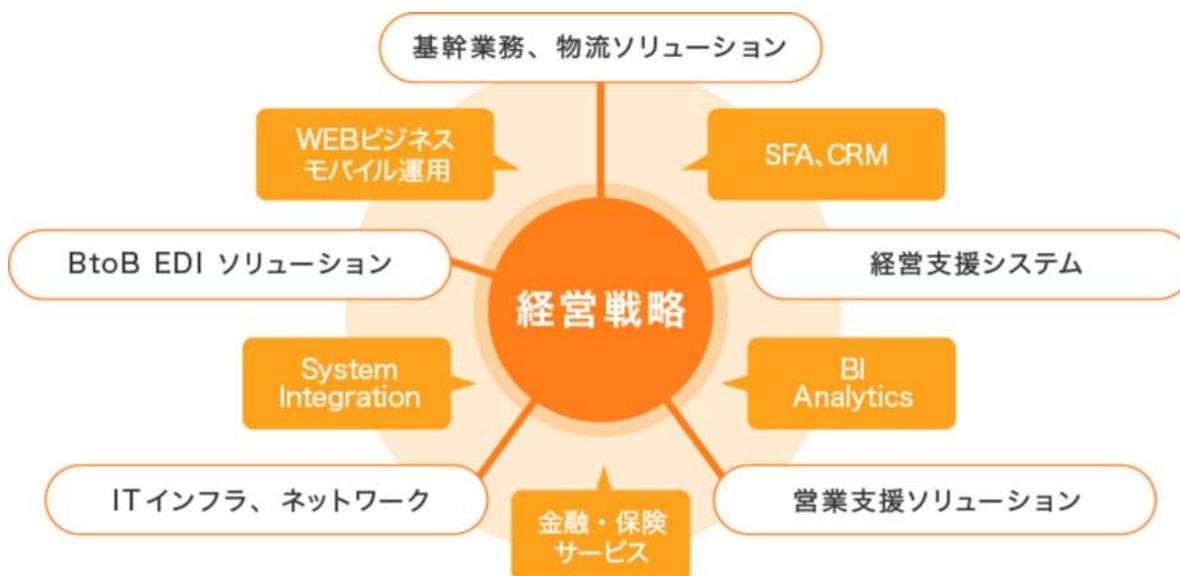
CASE01

関係会社であるISエンジニアリングでは、建築および土木構造物の基礎工事や、テナントビル、商業施設など戸建物件以外の内外壁および耐火被覆工事の請負を行っています。設計・施工部門を強化し、工事の品質および安全管理に努めています。

ビジネスサポート

伊藤忠建材のビジネスサポートの特長

お客様のビジネスをさまざまな角度からサポートします。



特徴1：ITソリューション

ITを活用して、物流をはじめ日常業務の効率化から、経営戦略をサポートするシステムの構築支援を行っています。

特徴2：パートナーサービス倶楽部

住まいのサポートを通じて、皆様の「安心・安全、省エネで快適な家づくり」に貢献するため、認定住宅等の適合証取得のための申請代行・パッケージ提案や住宅施策等の情報をメルマガや研修会により提供いたします。



特徴3：長期優良住宅申請サポート

長期優良住宅等を建てる際に必要な適合証取得のための技術的審査申請の代行等、各種サポートを行っております。

こんな課題を解決します

CASE01

ITを活用し、幅広いジャンルの日常業務の省力化、状況把握、物流改善、業務品質の向上や利益の確保を実現いたします。さらに企業経営戦略のサポートもいたします。

CASE02

住まいに関する最新情報の提供や、工事に関連する保険など多彩なサポートを「パートナーサービス倶楽部」で実施しています。

CASE03

工務店、ビルダーが長期優良住宅等を建てる際に必要な適合証取得のための登録住宅性能評価機関への技術的審査申請を代行いたします。また、昨今注目されているゼロ・エネルギー住宅（ZEH）の計算や建築物省エネ法の施行によりスタートしたBELS認証取得に関するサポートもいたします。



つなぐ。つくる。こたえる。
伊藤忠建材株式会社